

Comunicato Stampa

Meridie S.p.A.:

Siglato contratto tra la controllata Atitech S.p.A. e la compagnia aerea spagnola Spanair S.A.

- L'accordo prevede la manutenzione di due aeromobili MD80 del vettore iberico presso gli hangar di Capodichino
- Consegnato oggi il primo velivolo alla compagnia spagnola, mentre le operazioni sul secondo apparecchio verranno completate entro la fine di febbraio 2011
- Nuovo successo nella strategia di crescita della clientela internazionale di Atitech, nell'ambito del piano di rilancio e sviluppo avviato con la nuova gestione

Napoli, 14 febbraio 2011 – **Meridie S.p.A.** (MIV, IC: ME), investment company dedicata prevalentemente alle Imprese del Centro/Sud Italia, comunica che la propria controllata Atitech S.p.A., società specializzata nella manutenzione aerea con base a Napoli, ha siglato un accordo con la compagnia aerea Spanair S.A., terzo vettore iberico per dimensioni, relativo a operazioni di "heavy maintenance" su due aeromobili MD80.

A seguito dell'attività manutentiva presso gli hangar di Capodichino, Atitech ha quindi consegnato in data odierna alla compagnia spagnola il primo aeromobile MD80, mentre le operazioni sul secondo velivolo di Spainair verranno completate entro la fine di febbraio 2011.

L'accordo siglato con Spanair risulta strategico per lo sviluppo commerciale di Atitech in quanto, in un'ottica di medio-lungo periodo, potrebbe portare all'avio di una collaborazione continuativa tra i due gruppi. Il network di Spanair, membro dell'alleanza internazionale Star Alliance fin dal 2003, collega 20 scali nazionali ed oltre 20 destinazioni internazionali in Europa, Africa e Medio Oriente, ha una forte presenza negli scali di Barcellona (El Prat), Madrid (Barajas) e Palma de Maiorca (Son Sant Joan), può contare su una flotta di 34 aeromobili (di cui 24 A320 f, 3 B717 e 7 MD80) e su oltre 200 voli giornalieri. Nel 2009, Spanair S.A. ha registrato un fatturato superiore ai 670 milioni di euro, trasportando 8 milioni di passeggeri ed impiegando oltre 3.000 risorse.

Il contratto conferma quindi il successo della nuova strategia di crescita della clientela internazionale di Atitech nel sempre più competitivo mercato globale

MERIDIE S.p.A.



della manutenzione aeronautica e consente inoltre alla Società di ampliare ulteriormente la gamma dei servizi offerti, con l'obiettivo di sviluppare la propria fascia di clientela potenziale e di generare nuove fonti di ricavi.

L'accordo dimostra, inoltre, ancora una volta la validità del piano di rilancio e sviluppo di Atitech, avviato dal novembre 2009 a seguito all'acquisizione da parte della cordata composta da Manutenzioni Aereonautiche (75%), società controllata al 92,14% da Meridie S.p.A., Alitalia - Compagnia Aerea Italiana (15%) e Finmeccanica (10%).

Grazie alla strategia di crescita e di ulteriore espansione attuata dal nuovo Top Management, infatti, Atitech è oggi un vero e proprio centro di eccellenza dell'industria aeronautica europea, al servizio di numerose compagnie aeree italiane e straniere e in grado di offrire servizi integrati di manutenzione di velivoli narrow body - dalla pianificazione, alla gestione tecnica della flotta - e punta nel medio periodo allo sviluppo dell'attività wide-body, all'ulteriore acquisizione di Clienti nelle aree del Mediterraneo e del continente africano, oltre che alla diversificazione dei servizi offerti.

Meridie S.p.A.

Meridie S.p.A. è la prima *investment company* quotata, dedicata prevalentemente alle Imprese del Centro e Sud Italia. La Società, costituita il 16 maggio 2007, è quotata dal 30 gennaio 2008 sul segmento *Investment Companies* classe 1 del Mercato Telematico degli *Investment Vehicles* (MIV) organizzato e gestito da Borsa Italiana.

Meridie S.p.A., guidata dal **Presidente e Amministratore Delegato, Giovanni Lettieri**, investe in strumenti finanziari e in società (quotate e non quotate), con l'obiettivo di favorirne lo sviluppo, grazie anche alla capacità di offrire servizi di consulenza in finanza strategica a 360°. Grazie alle elevate conoscenze e competenze del proprio **management**, Meridie intende costruire relazioni di medio e lungo termine con le società partecipate, con l'obiettivo di garantire un apporto di mezzi e di know-how stabile, in grado di creare valore nel tempo. Il modello di business scelto da Meridie S.p.A. ha la caratteristica di essere estremamente **flessibile**: una volta individuate le società localizzate nel Centro Sud Italia con alto notenziale di

flessibile: una volta individuate le società localizzate nel Centro Sud Italia con alto potenziale di crescita, Meridie offre loro risorse finanziarie e un costante affiancamento nelle scelte di finanza strategica, senza nessun vincolo stringente di way-out.

Per ulteriori informazioni:

Meridie S.p.A.
Investor Relations
Dr. Renato Esposito
Tel. +39 081 6849607
ir@meridieinvestimenti.it

Image Building Media Relations

Simona Raffaelli, Alfredo Mele Tel: +39 02 89011300

E-mail: meridie@imagebuilding.it

Il comunicato è disponibile anche sul sito www.meridieinvestimenti.it, nella sezione Investor Relations.

MERIDIE S.p.A.

NAPOLI Via Francesco Crispi, 31 80121 Napoli Tel. +39 081 6849611 Fax +39 081 6849620 www.meridieinyestimenti.it MILANO
Via U. Visconti di Modrone, 21
20122 Milano
Tel. +39 02 49583011
Fax +39 02 49583001
info@meridieinyestimenti.it

Cap. Soc. euro SO.713.000,00 i.v. REA Napoli 773483 Cod. Fisc. e n. Iscriz. Reg. Imprese NA Part. IVA 05750851213 Iscritta alla Banca d'Italia Elenco intermediari finanziari ex art. 106 TUB n. 39822